



Communiqué de presse

Heero sera présent au salon Rent avec l'intention de devenir le service partenaire des professionnels de l'immobilier pour faciliter la vente et sécuriser la gestion locative des biens à rénover.

Paris le 25 octobre 2022 – heero, fintech spécialisée dans la rénovation énergétique, sera présente au Salon Rent, pour présenter aux professionnels de l'immobilier son service digital d'accompagnement de leurs clients pour le financement de la rénovation énergétique. Un service qui va vite devenir indispensable dans le secteur immobilier pour faciliter la vente des biens à rénover et en sécuriser la gestion locative.

Le service heero, pour aider les vendeurs à déclencher l'intention d'achat du bien immobilier

Heero, plateforme d'accompagnement et d'aides à la rénovation énergétique qui a déjà chiffré plus de 12 000 projets, représentant près de 120 millions d'euros de travaux de rénovation énergétique pour un total d'environ 27 millions d'euros d'aides et primes, **propose désormais un service d'accompagnement pour les professionnels de l'immobilier, qu'ils soient agents immobiliers ou administrateurs de biens.**

« Dans le contexte actuel, la qualité énergétique des logements est un enjeu majeur pour les acheteurs, que ce soit pour une résidence principale ou un investissement. Avec près de 20 % de passoires énergétiques en France, tous les professionnels, qu'ils soient agents immobiliers ou gestionnaires de biens, ont ce type de logements énergivores en portefeuille, mais pas nécessairement les éléments pour conseiller et accompagner leurs clients sur les rénovations nécessaires ou obligatoires à réaliser. Chez heero nous leur proposons un outil permettant en quelques minutes d'obtenir les réponses aux questions de leurs clients ou prospects, concernant à la fois les travaux, l'accompagnement et les aides ! » explique **Pierre Leroy, fondateur de Heero.**

Objectifs :

- **Pour agents immobiliers, déclencher l'acte d'achat des « hésitants »** qui peuvent reculer devant les travaux de rénovation énergétique à effectuer en les rassurant en leur estimant leur montant et les aides qu'ils pourront obtenir en les réalisant.
- **Pour les administrateurs de biens, fidéliser leurs clients investisseurs,** les aider à chiffrer les travaux de rénovation à effectuer, maintenir en portefeuille des biens qui

sinon ne pourront plus être loués, diminuer la vacance locative en rénovant leur parc de logement et mieux chiffrer la rentabilité des projets.

« Le service que nous délivrons aux professionnels a pour ambition de les aider à lever les freins de leurs clients hésitants à se lancer dans un projet immobilier et qui ont parfois besoin de chiffrer les travaux de rénovation énergétique et connaître le montant des aides pour avoir toutes les données de l'équation et ainsi passer à l'acte. Nous leur proposons de les former à cette problématique mais aussi de mettre à leur disposition cet outil de réassurance leur permettant d'accompagner leurs clients en leur offrant en plus, en passant par la plateforme heero, la garantie d'obtenir les aides s'ils sont éligibles » explique Romain Villain, directeur général de heero.

Rendez-vous au salon Rent les 8-9 novembre prochains Pavillon 6, stand G81

Les équipes de heero auront plaisir d'échanger avec les professionnels de l'immobilier, de leur faire une démonstration du service et leur démontrer en quoi il pourra faciliter la vente et sécuriser la gestion locative des biens à rénover. Ce sera aussi l'occasion pour l'équipe de partager la connaissance sur chaque territoire car rénover est un projet avant tout « local », avec un écosystème d'acteurs locaux dont font partie les professionnels de l'immobilier.

Par ailleurs, **Romain Villain, directeur général de heero**, interviendra à l'atelier "**La rénovation énergétique au service de la valorisation de vos biens immobiliers**" aux côtés de Yann Depoys, Directeur Général de Hemea le 8 novembre à 18h30.

À propos de Heero :

Heero offre une expérience plus juste du financement de la rénovation énergétique pour un réel impact positif sur le climat. Les propriétaires peuvent estimer le montant de leurs travaux et les aides auxquelles ils sont éligibles, puis ils confient à Heero le soin de réaliser les démarches administratives pour financer leurs travaux et ainsi réduire leur budget (CEE, MaPrimeRénov', crédits). Simplification, transparence, libération des données, sont les clés pour davantage inciter les Français à rénover et ainsi accélérer le mouvement de la transition énergétique. Heero est connecté avec l'ensemble des artisans reconnus garants de l'environnement et développe activement de nouveaux partenariats avec les acteurs majeurs de l'énergie et de la banque. Heero recueille et analyse la donnée de l'ensemble du territoire français, de l'adresse postale à la région et met à disposition sa connaissance des données immobilières pour permettre à tous les maillons de la chaîne d'encourager la rénovation énergétique. Heero a été créée et impulsée par le start-up studio nantais EP. Heero est également membre de la French PropTech.

Contact presse :

Sandrine Allonier

Comniprésence

Conseil et stratégie RP

s.allonier@comnipresence.com

0661755778

